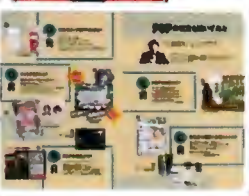


「紙とペン」だけで
 お客様が溢れる!
 高単価メニューも
 店販も売れる!
 先輩だけに
 人気のヒミツ
 教えちゃいます!!



「美容と経営プラン」に掲載されました!



《講師はこの人!》

ブルーオーシャンオフィス

代表 川田岳史



元美容ディーラー歴14年。
 「売らずして買ってもらく」をモットーに
 セールズ日本一を5度経験。
 売り込みがたして、しかも紙とペン
 だけで売上UPの仕組みを開発! 現在ロコミだけで
 全国17都府県でセミナーを開催。売上げが上がる!
 と商工会議所でも講師をつとめる。WEBの時代だからこそ、
 今注目度No.1のセミナーなのです。

その2

簡単で分かり易い!

難しい経営論ではない、
 WEBが苦手な私でも
 すんなり取り組めるお話がメイン!
 女性の受講者が多いのも納得です!

その3

結果がすぐ出る!

DMやPOP、チラシなど、美容室で
 使う販促物の成巧例がたくさん!
 まずはそれをマネするだけでOK!!
 自然と結果がでるから楽しいですよ

なんだか
 私にもできそう...



ヒミツ その1

美容業界に特化!

今までの薬剤や技術のセミナーとは
 違い、伝え方や売り方の勉強なの!
 美容業界専門だから、スウ〜と
 頭に入ります。

新規来店 前年比 200% UP!
 1-セールスで売上げ 143% UP!!

元々セールスが苦手だ、手伝うだけでもセミナーで
 教わった通りDMやPOP、チラシを作っただけで
 こんな結果に!

ヘアケアと同じように
 集客や販促にも
 コツがあるんですね!
 上越市ヘアアートグレイス様
 (スタッフ3名 11年目)



《セミナー参加者の声》

売上げ前年比なんと160% UP!
 完全日・月休みも実現!!

週休一日、12h労働で疲れ果てていた時、
 DMでこのセミナーを知り参加しました。
 私達も驚いていますが、商工会の方様理事さん、
 リクルートの方もビックリして
 いました。おすすめです!
 郡山市アートヘアマー様
 (スタッフ3名 2年目)



やればやる程、過去最高売上げ更新!
 値上げしないで客単価1000円UP!!

売上げが伸び悩んでいた時、セミナーに参加
 しました。セミナー直後の3月に休眠DMを出して、
 なんといきなり最高売上げ更新!
 かなり衝撃でした!!
 今は美容師人生で
 最高に仕事が
 楽しいですよ
 つくば市マイシティ様
 (スタッフ3名 4年目)



美容室専門 【売上アップ講座プレゼンターのご案内】

*当日の内容は、翌月スタートの
 『紙ペン3ヶ月集中プログラム』の詳しい説明会です。

2/8(月) zoomでの
 オンライン開催 11:00~13:30 定員100名

説明会参加費 1,000円/一人

- ① TEL 055-971-4707
- ② FAX 055-971-3002
- ③ mail info@sanbi-web.com

サロン様名、ご氏名、TEL、FAX番号、参加人数をご記入の上
 ①②③のいずれかでご連絡下さい。

共催ディーラー: (株)サンビ

zoom
 開催!

上記3サロンの貴重な成功秘話を
 もれなく無料プレゼント!!



先輩!
 まずはこれを読むだけで
 “売上げUPのコツ”を
 つかめると思いますよ!

久美 ありがと〜!
 早速読んでみるわっ



「紙とポンだけ2. お客様が溢れる秘密のセミナー」のご案内

いつも株式会社サンビをご愛顧頂きましてありがとうございます。

当社は2020年創業50周年を迎えました。私も美容業界に携わって30年になりました。この30年で数多くのお客様と出会いました。「初めて開店のお手伝いをして30周年を迎えたお客様」「店舗からスタートして3店舗経営のお客様」「1人サロンで月商100万円を維持しているお客様」「独立後3年で閉店したお客様」「美容師歴60年のお客様」などです。

お客様が皆おっしゃる事が「売上を増したの」「客数を増したの」「新規客を獲得したい」「スタッフを増したの」「社会保険に加入したい」と言うことをお聞きします。

そんなお客様の「お悩みを解決したい」このことに応える仕事をしよう。それが私の美容ディーラーとしての使命だと思っています。

21世紀に入った20年前。これからの新しい時代はどのような時代になるだろう？いや30年営んでまたから安心？などと自問自答していました。その時はQBハウスに代表される1000円カット専門店の台頭。低価格を売りにした美容室。カブ専門店。ネット通販など。業界の変化が今のように起こることは想像していませんでした。

美容業界だけでなく、この20年で急速な時代の変化を予想できなかったのでしょうか？インターネットの普及。携帯電話からスマートフォン。ツイッターに代表されるSNSの普及。など。デジタルの大きな波が押し寄せて来りました。

そんななか、個人店のお客様とのお取引が多かった当社では、お悩み解決のために、経営セミナーの開催や社員の参加。コンサルティング会社へのノウハウや商材の取り扱いなどを通して、お客様に時代の今をお伝えしてきました。そこそこ成果は出たものの、今振り返ってみると、自分自身もお客様も十分に満足できるものではなかったおに思います。「デジタル化が進む今の時代に合っているのか？」また「一貫した経営ノウハウを提案できているのか？」と感じこれでは「お悩みを解決する」ディーラーではない、と思う日々を過ごしていました。

今から4年前、あるディーラーの会長さんから「松下さん面白いコンサルタントがいるよ。我々ディーラーと美容師さんのお助けになるよ」と紹介いただいたのが今回のセミナー講師の美容室専門コンサルタント川田岳史氏です。

川田氏は美容ディーラーに勤務後、自費でコンサルタントとして必要スキルを学び美容室専門のコンサルタントとして独立したところでした。いろいろお話を伺って。

「私の求めているものはこれだ」今抱えているモヤモヤを解決してくれる。

川田氏のコンサルタントスキルを勉強。習得すれば「お客様の悩みを解決できる」と思い一昨年から時間とお金を使って取り組んでいます。

しかしそれは簡単なことではありませんでした。再来店対策、客単価アップ対策、新規客対策などステップを踏んでの集客、メニュー改善、チラシ作成、ホームページ作成、美容室会計など、川田氏のスキルは簡単には習得できません。しかししあつとはありまあが、教わった事をお客に紹介すると、実行にいたただけるお客様がいて成功体験を頂きました。

そして2020年5月より「紙パン3ヶ月集中プログラム」をZoomのWebセミナーで開催しました。

そのセミナーに参加されたお客様の中には「失敬したと思っていたお客様の再来店」や「コロナ禍でも、昨年対比10%アップをキープするお客様」「LINEでの集客に成功したお客様」など早速成果につながったという嬉しい報告も頂いております。

全国各地には、「4年間で売上2倍! びっくり楽しい販促で理想を叶えたご夫婦美容室」「新規客を注ぎ、売上100万円をキープする女性1名美容室」「スタッフ3名からスタートして現在10名の昨対138%の美容室」などの事例がたくさんあります。

そして2021年は、コロナの収束が見通せない中で、美容室経営は不透明で非常に難しい経営を迫られるのではまいかと感じています。

そんな時代だからこそ2021年も「紙とパンだけでお客様が溢れるサロンを作る秘密のセミナー、紙パン3ヶ月集中プログラム」を開催いたします。一緒に健全な美容室経営を目指しませんか? 売上は待っていても作りません。売上は作る手の中。利益追求の攻めの経営を実践しませんか。

まずは、今日ご紹介する「売上アップ講座プレセミナー」にご参加下さい。3月よりスタートするセミナーの詳しい説明会です。皆様のご参加をお待ちしております。

最後に株式会社サセは地域の個人経営のお客様の「利益のある美容室」経営を応援していきます。

令和2年12月
株式会社サセ
代表取締役 松下智美